



VIGNERONS BIO  
NOUVELLE AQUITAINE

# L'ÉCO

# DES VINS BIO

ÉDITION 2022

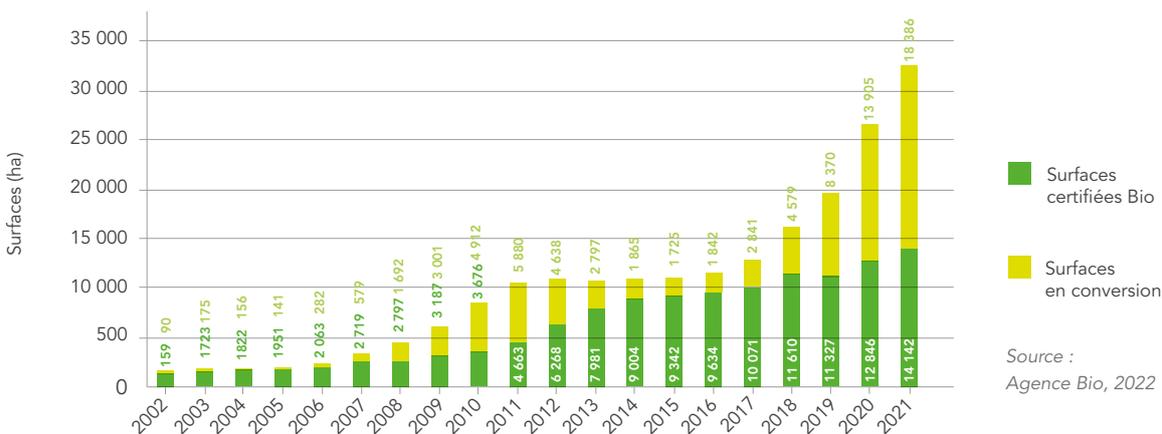
*Cette fiche économique apporte des données synthétiques sur l'état de la production et de la commercialisation des vins Bio en Nouvelle-Aquitaine et France. Ces éléments clés ont pour objectif de vous donner des outils pour nourrir votre réflexion stratégique en tant que vigneron Bio.*



# LES CONVERSIONS PROGRESSED, L'OFFRE DE VIN BIO VA AUGMENTER

La filière Vin Bio de Nouvelle-Aquitaine se caractérise par sa forte dynamique de conversion. En 2021, sur les 32 528 ha engagés en Bio, 57% étaient encore en conversion<sup>1</sup>.  
**En clair, les volumes de vins Bio produits dans la Région vont doubler d'ici à 2024.**

Progression du vignoble Bio en Nouvelle-Aquitaine



## QUE FAIRE ?



S'appuyer sur nos atouts



Jouer collectif



Travailler son autonomie commerciale

1. 62% pour le seul département de la Gironde ! Source : Agence Bio, 2022



## NOTRE ATOUT : LE VIN BIO RÉPOND À UNE DEMANDE DURABLE DU MARCHÉ

- LA PART DE CONSUMMATION DE VIN BIO PROGRESSE
- UNE MARQUE ET UN LOGO RECONNUS ET DE CONFIANCE

Chaque année, **la part de consommation de vin Bio progresse** (+9% en valeur et +7% en volume entre 2020 et 2021)<sup>2</sup>. Les vins biologiques bénéficient d'une réglementation européenne exigeante, ancienne (1989), **d'une marque et d'un logo reconnus<sup>3</sup>, donc de la confiance des consommateurs**, de plus en plus préoccupés par les questions environnementales. **Les consommateurs de vins Bio restent des consommateurs de vins**, ils s'intéressent au produit, sont souvent CSP+. Les jeunes s'intéressent d'avantage au vin Bio qu'au vin conventionnel<sup>4</sup>.

Le vigneron Bio, en contact direct avec le consommateur, adapte régulièrement ses produits, et fait preuve d'innovation. L'offre de vins Bio est donc variée, novatrice, parfois disruptive...

👉 **Il y a des vins Bio pour tous les goûts.**

**Et une « histoire » pour chacun...**

> Précisément ce dont ont besoin aujourd'hui les AOC pour retrouver le chemin du panier des Français<sup>5</sup>.

### Évolution de la consommation de vins Bio en France



Source : Agence Bio, ANDi, Le marché alimentaire bio en 2021, parution 2022.  
Données n'intégrant pas la Restauration hors domicile.



2. Source : Agence Bio, ANDi, Le marché alimentaire bio en 2021, parution 2022.

3. 83% des consommateurs reconnaissent le logo Bio « AB » et même 48% l'Eurofeuille, plus récente. Ce sont les deux signes de qualité les plus connus.  
Source : Wine Intelligence, Vinitrac® France, Juillet 2020

4. Source : Observatoire européen de la consommation de vin biologique - MillésimeBio/Ipsos - octobre 2021

5. Projet profil produit Bordeaux CIVB 2021.



## JOUER COLLECTIF : VOIR CES NOUVEAUX VOLUMES COMME UNE CHANCE POUR LA FILIÈRE

**Ces futurs volumes certifiés constituent une réelle opportunité pour plusieurs raisons.**

La très grande majorité des futurs vigneron Bio sont des propriétés de taille moyenne<sup>6</sup>, qui disposent déjà de leur circuit de commercialisation<sup>7</sup>.

**Les vins qu'ils commercialisent en circuit traditionnel seront désormais Bio : la consommation va augmenter par l'élargissement des références disponibles** (basculement d'un produit conventionnel en produit Bio)<sup>8</sup>.

L'arrivée de nouveaux volumes « vrac » est un risque si et seulement si le commerce n'est pas organisé, si des marques ne sont pas développées ou lancées.

**Sur le circuit GD et Export, Vignerons Bio Nouvelle-Aquitaine souhaite que le négoce et les caves coopératives portent des marques fortes de Bordeaux et Bergerac.** En 2020, le négoce estimait ses besoins à 40.000 hL pour se lancer : ce volume va désormais être disponible<sup>9</sup>.



## TRAVAILLER SON AUTONOMIE COMMERCIALE, L'ADN DU VIGNERON BIO

3

**Fait maintenant bien connu, le vigneron Bio est présent sur tous les circuits : vente directe, export, restauration, cavistes, magasins spécialisés et grande distribution.**

Le vigneron Bio l'a bien compris, pour assurer la pérennité économique de son entreprise, il a su **apprendre à commercialiser lui-même son vin**. Le seul fait de proposer du vin Biologique n'est pas une garantie pour vendre. Pour pérenniser son activité, le vigneron Bio doit travailler sa commercialisation avec le même soin que celui qu'il apporte à son raisin et à sa vinification. **Avec l'élargissement de l'offre, une réelle stratégie commerciale doit être mise en place dans chaque exploitation.** Profondément personnelle, cette réflexion partira de ce que vous pouvez et souhaitez produire, pour vous amener à choisir les circuits de commercialisation en résonance avec vos possibilités<sup>10</sup>.

### VIGNERONS BIO NOUVELLE-AQUITAINE VOUS PROPOSE...



**Des réunions sur le contexte économique du vin Bio**



**Un pool de consultants commerciaux**



**Des journées d'informations pratiques sur le commerce**



**Des actions de promotion vin Bio**

6. 62% des vigneron qui commercialiseront leur futur vin Bio certifié en 2023 ont une surface inférieure à 20 hectares. Source : CIVB 2021.

7. 67% des viticulteurs actuellement en conversion sont majoritairement établis sur le marché bouteille. Source : CIVB 2022.

8. À noter que ce phénomène avait déjà été pointé en 2018 par l'étude menée par SudVinBio sur le circuit CHR.

9. Sur la campagne 2021/2022, près de 72 000 hL ont été vendus en vrac et rendus mises Bio, dont près de 39 000 hL en Bordeaux rouge et Bordeaux supérieur Bio. Source : CIVB 2022.

10. Retrouvez plus de détails dans notre « Mémoire économique du vin Bio » sur la consommation, le marché, la construction du prix et les argumentaires de vente spécifiques au vin Bio.



## Restez informés sur le contexte économique du vin Bio

Vignerons Bio Nouvelle-Aquitaine  
vous propose...

des réunions  
d'information



*Où en est la production ? Comment évolue la consommation ? Quel est le poids de chaque circuit de commercialisation ? Où en sont les cours du vrac ? Combien ça coûte de passer en Bio ?*

### > LES RÉUNIONS ÉCO VIN BIO

Cette année, Vignerons Bio Nouvelle-Aquitaine et ses partenaires (Chambres d'Agricultures, Interbio Nouvelle-Aquitaine) renouvellent les réunions éco vin Bio. Nos experts seront présents pour vous, dans plusieurs zones du vignoble : Blayais, Castillonnais, Entre deux Mers etc...

➔ **Retrouvez le programme et comment s'inscrire sur le site de Vignerons Bio Nouvelle-Aquitaine. Ces réunions sont gratuites et ouvertes à tous !**

### > JOURNÉES TECHNIQUES VIGNE ET VIN BIO, LES 02 ET 03 MARS 2023

Bergerac Duras n'est pas oublié ! Ces sujets pourront être évoqués lors des Journées Techniques Vigne et Vin Bio, les 02 et 03 Mars 2023 organisées au Centre Technique Interprofessionnel des Fruits et Légumes de Prigonrieux (24130).

➔ **Tout le programme sur le site de l'événement : [www.journeestechnequivesvignevinbio.fr](http://www.journeestechnequivesvignevinbio.fr)  
N'hésitez pas à vous y inscrire !**

## Renforcez vos compétences en commerce et stratégie

Vignerons Bio Nouvelle-Aquitaine  
vous propose...

des journées pratiques  
sur le commerce



Vignerons Bio Nouvelle-Aquitaine vous propose

### > UN PROGRAMME DE RÉUNIONS D'INFORMATION SPÉCIFIQUES AU COMMERCE DU VIN BIO EN MARS 2023

Cette année, 3 thèmes en perspective, axés sur la pratique :

« **Négociation commerciale, on se prête au jeu !** »  
mise en situation de cas concrets par un spécialiste de l'animation.

« **Mon problème, nos solutions** »  
chaque participant arrive avec une problématique commerciale propre et trouve des solutions en atelier de co-développement.

« **Stratégie, circuits de commercialisation, construction de grille et cohésion tarifaire** »  
Sur une journée, venez faire le point et développer des outils pour travailler votre stratégie commerciale et vos outils tarifaires.

➔ **Retrouvez l'ensemble du programme et des intervenants sur le site de Vignerons Bio Nouvelle-Aquitaine. Ces journées sont gratuites pour les adhérents. N'attendez pas pour vous inscrire !**

⊕ N'hésitez pas également à **regarder du côté des organismes vin** (syndicat d'appellation, interprofessions, Chambres d'agriculture...) qui proposent des formations générales qui peuvent vous intéresser !





## Pourquoi ne pas essayer l'accompagnement individuel ?

Depuis 2020, Vignerons Bio Nouvelle-Aquitaine s'est entouré d'un pool de consultants commerciaux, afin de partager son expertise sur le vin Bio et d'échanger sur les travaux de chacun. Vous trouverez la liste et les coordonnées de chaque consultant ci-après. Cette liste n'est pas exhaustive et sera régulièrement complétée.



**ANTOINE-GENY Olivier**

🏠 AOC Conseils  
✉ olivier.antoine@aoc-conseils.com  
☎ 06 03 89 27 65  
🌐 www.aoc-conseils.com



**BARKHAUSEN Edouard**

🏠 Chambre d'agriculture de la Gironde  
✉ e.barkhausen@gmail.com  
☎ 06 87 34 41 96  
🌐 gironde.chambre-agriculture.fr



**BLANC Sophie**

🏠 SBC  
✉ info@sophieblanc.com  
☎ 06 32 24 35 79  
🌐 www.sophieblanc.com



**CHAUDIER Fabrice**

🏠 Vins&Ventes  
✉ vinsetventes@gmail.com  
☎ 06 15 07 26 67  
🌐 vinsetventes.fr



**CHU Laurent**

🏠 Conseiller commercial Export Zone Asie  
🏠 Chambre d'Agriculture de la Gironde  
✉ l.chu@gironde.chambagri.fr  
☎ 06 03 39 51 87  
🌐 gironde.chambre-agriculture.fr



**LASSALE Arthur**

🏠 Wine OpTeam  
✉ arthur.lassale@wineopteam.com  
☎ 06 24 02 77 38  
🌐 wineopteam.com

**Votre conseiller commercial vin Bio ne figure pas dans cette liste ?  
Proposez-lui de nous contacter !**



**Zoom sur**

### DES AIDES POUR LE FINANCEMENT D'UN ACCOMPAGNEMENT COMMERCIAL PERSONNALISÉ EXISTENT

Elles sont très dépendantes des caractéristiques de votre structure et du projet d'accompagnement que vous souhaitez solliciter. Le plus simple est d'en parler directement avec votre conseiller, il pourra vous guider sur les possibilités et vous aider dans le montage de demande de financement.

Pour ce qui est de l'export, vous pouvez aussi vous rapprocher de la Team France export.  
Contact : **Carole Goudouly** ✉ carole.goudouly@nouvelle-aquitaine.cci.fr

## Promouvez vos vins Bio auprès des professionnels

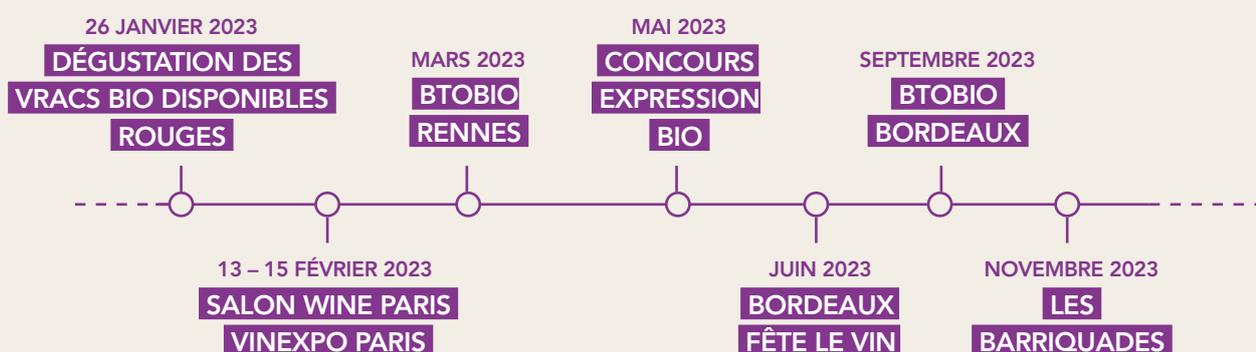
### > Vignerons Bio Nouvelle-Aquitaine organise DIFFÉRENTS ÉVÉNEMENTS PROFESSIONNELS

pour vous permettre de proposer vos vins Bio à des acheteurs, clients et prospects, tout au long de l'année.

👉 **N'hésitez pas à vous inscrire.**

### > Sans oublier NOTRE CONCOURS EXPRESSION BIO

mettant en valeur la qualité de vos vins Bio ainsi que les événements Grand public comme Bordeaux Fête le Vin et les Barriquades !



Vignerons Bio Nouvelle-Aquitaine vous propose...



des actions de promotion vin Bio





VIGNERONS BIO  
NOUVELLE AQUITAINE

Vous souhaitez davantage d'informations ?  
**Contactez-nous !**

38 route de Goujon  
33570 Montagne  
05 57 51 39 60

[contact@vigneronsbionouvelleaquitaine.fr](mailto:contact@vigneronsbionouvelleaquitaine.fr)  
[www.vigneronsbionouvelleaquitaine.fr](http://www.vigneronsbionouvelleaquitaine.fr)

*Création graphique : atelierv1.fr, Libourne - Nelly Soustre - Décembre 2022  
Crédits photos : Vignerons Bio Nouvelle Aquitaine - unsplash.com*

Avec le soutien de :

